

JUNIOR CHARTER SALES EXECUTIVE



Wir freuen uns auf Ihre
Bewerbung!

Simply Jet ist ein Charter-Broker-Unternehmen mit Hauptsitz in Lausanne. Wir möchten unser wachsendes Unternehmen expandieren und unsere Marktpräsenz ausbauen, somit sind in den nächsten Monaten mehrere Stellen zu besetzen

IHRE ROLLE

Als integraler Bestandteil unseres jungen und dynamischen Teams liegt Ihre Hauptaufgabe darin, durch Prospektion und eingehende Anfragen eine Kundenbasis aufzubauen, und diese während des gesamten Prozesses der Buchung eines Privatjets zu begleiten - von der Reservierungsanfrage bis zum eigentlichen Flug. Dazu gehört der Kontakt mit den Kunden, die Beschaffung von Flügen und Verhandlungen mit unseren Dienstleistern, die Bearbeitung von Fluganfragen und die Korrespondenz mit dem Kunden über alle Aspekte.

ARBEITSORT

Sie werden mit unserem Team in Zürich arbeiten, können jedoch auch aufgefordert werden zu Branchenveranstaltungen und/oder Privatflügen die Sie mit-organisiert haben reisen

WAS WIR VON IHNEN BRAUCHEN

- Die Fähigkeit, interkulturelle Beziehungen zu entwickeln
- Starke Entscheidungs- und Problemlösungsfähigkeiten
- Bereitschaft, unter Druck zu arbeiten
- Einwandfreies Auftreten und positive Einstellung

WAS WIR BIETEN

- Ein wettbewerbsfähiges Gehalt mit einer provisionsbasierten Bonuszahlung jeden Monat
- Eine sich schnell entwickelnde Arbeitsumgebung
- Eine herausfordernde Position mit wichtigen auf den Kunden fokussierten Verantwortlichkeiten

ANFORDERUNGEN

- Englisch auf C2/C1-Niveau in Wort und Schrift. Schweizerdeutsch oder Deutsch als Muttersprache von Vorteil, aber keine Bedingung
- Bonus: Interesse am Luftfahrtsektor und Kenntnisse in weiteren Sprachen

Kontaktieren Sie uns

 +41 414 104 414

 hr@simply-jet.ch

